

Controle de Comissões

Este tópico é voltado para empresas que têm como prática pagar comissões a vendedores e representantes por cada venda que realizam.

O Controle de Comissões possui as seguintes características e funcionalidades:

****1) Integração com o Contas a Receber e o Contas a Pagar:** ****A cada venda, as comissões e indenizações são calculadas de forma automática, bem como o IR.**

****2) Relatórios individuais por vendedor e/ou representante sobre as comissões e indenizações:** ****Os vendedores e representantes poderão fazer o próprio controle das comissões que recebem por meio de relatórios individuais.**

****3) Consultas e relatórios dinâmicos:** ****Ampla possibilidade de consultar as comissões e indenizações da empresa: do resumo ao detalhe ou de informações consolidadas a provisionamentos.**

****4) Os critérios para o cálculo de comissões são definidos pela empresa:** ****Cada empresa pode definir as bases de cálculo das comissões, bem como outros critérios para orientar o comportamento do sistema.**

****5) Todos os programas foram desenvolvidos na tecnologia [ProsystNet](#):** ****Com a versão ProsystNet, o usuário tem mais liberdade para customizar as telas e as consultas, tornando mais eficiente o manejo das informações.**

From:

<https://www.prosyst.com.br/wiki/> - Prosyst - Documentação

Permanent link:

<https://www.prosyst.com.br/wiki/enduser/erp/comercial/recebiveis/controladecomissoes>

Last update: **2019/01/16 15:43**

